



Manager | Inside Sales

SOBRE A COBLI

A Cobli é uma startup de IoT (Internet of Things) que conecta carros à Internet. A visão que o nosso time compartilha é de libertar a logística através da tecnologia, resolvendo questões reais e humanas. Auxiliamos nossos clientes a tomarem decisões melhores com base em dados e dessa forma tornamos suas operações mais eficientes.

SOBRE A VAGA

Começamos a área de vendas no ano passado e já ultrapassamos a marca de 500 clientes. Para acelerar ainda mais o nosso crescimento, estamos em busca de um gerente de Inside Sales.

DIA A DIA

- Liderar um time de alta performance
- Continuar a desenvolver uma cultura de alta performance e trabalho em equipe
- Trabalhar junto à liderança da empresa para desenvolver novas estratégias e planos que aumentem a nossa performance
- Análise de performance intra-funil e identificação de possíveis gargalos
- Construir abordagens sistemáticas que combinem aspectos qualitativos e quantitativos para incrementar e criar novas estratégias
- Participação ativa em vendas de alta complexidade

REQUISITOS

- Experiência com vendas consultivas e complexas
- Experiência com gestão de times
- Vontade de crescer rapidamente
- Experiência com Pipedrive

SE VOCÊ BUSCA COLOCAR EM PRÁTICA TUDO O QUE VOCÊ APRENDEU E ESTÁ DISPOSTO A SE TORNAR RAPIDAMENTE UM LÍDER DE SUCESSO, ENVIE SEU CV PARA VENDAS-VAGAS@COBLI.CO