



Consultant | Inside Sales

SOBRE A COBLI

A Cobli é uma startup de IoT (Internet of Things) que conecta carros à Internet. A visão que o nosso time compartilha é de libertar a logística através da tecnologia, resolvendo questões reais e humanas. Auxiliamos nossos clientes a tomarem decisões melhores com base em dados e dessa forma tornamos suas operações mais eficientes.

SOBRE A VAGA

Buscamos alguém para liderar relações consultivas com empresas de diversos setores, educando e treinando o mercado sobre os benefícios das soluções oferecidas pela Cobli e boas práticas da logística, oferecendo sempre um serviço personalizado e com excelência aos nossos clientes.

DIA A DIA

- Encantar futuros clientes através das soluções Cobli;
- Trabalhar junto a um time de alta performance e aprender rapidamente com todas as áreas;
- Interface direta com clientes de diversos setores e tamanhos;
- Construir a área que se quer trabalhar;
- Definir processos e uma cultura de vendas diferenciada a criação de valor para o cliente.

REQUISITOS

- Excelente comunicação oral e escrita;
- Paixão por pessoas e disposição para ajudar sempre;
- Sabe trabalhar em equipe e interagir com outros times;

SE VOCÊ BUSCA COLOCAR EM PRÁTICA TUDO O QUE VOCÊ APRENDEU E ESTÁ DISPOSTO A SE TORNAR RAPIDAMENTE UM LÍDER DE SUCESSO, ENVIE SEU CV PARA VENDAS-VAGAS@COBLI.CO